

# 株式会社JALUX

Financial Results for the Year Ended March 31, 2006

- 2006年3月期決算概要
  Outline of Financial Results for Year Ended March'06
- セグメント別の概況Performance per Operating Segment
- 中期経営計画 Mid-term Plan

#### 事業概要(セグメント、ターゲット、チャネル)

**Business Outline (Segments, Targets, and Channels)** 

セグメント数値は06/3期実績と連結業績に占めるシェア





#### 一般消費者

General Consumers

デャネル Channel

ツト

#### 卸販売·業務受託

Wholesale business, consulting service and supporting work

機内販売・サービス

In-flight sales and services

**通信販売** (**カタロク**゙,WEB)

Catalog sales, websites

生活提案事業

**売上高** 276億 26%

店舗販売

粗利益 143億 62%

Shop sales

# 赤上高 363億 33% 相利益 33億 33% 相利益 33億 14% Aviation-Related Business 客室事業 客室用品 機内販売品 機械・資材 Aerospace, Fuel, In-flight Services

Components

Machinery &

Materials

Cabin service supply

**In-flight Sales** 

Textile Supply

#### 





Lifestyle Creation

顧客サービス事業

**Customer Services Business** 



**JAL-DFS** 

(空港免税店)

(Duty-free Shops)



# 2006年3月期決算概要

Outline of Consolidated Financial Results for March'06 (March'06 = The Year Ended March 31, 2006)

#### 2006年3月期業績(対期初予想)

**Business Results for March 2006 (vs. Pre-term Projection)** 



	<b>期初</b> <sup>2</sup> Pre-term pr		<b>06年3月期</b> Mar'06		対期初予想 Compared with pre-term projection	
( <b>単位:百万円、%)</b> (Million yen, %)	金額 Amount	<b>売上比</b> Ratio to sales	金額 Amount	<b>売上比</b> Ratio to sales	增減額 Increase/Decrease	<b>比率</b> Change
売上高 Net Sales	103,000	-	107,952	-	4,952	104.8
<b>売上総利益</b> Gross profit	24,200	23.5	23,356	21.6	844	96.5
<b>販売管理費</b> SG&A	21,200	20.6	20,911	19.4	288	98.6
<b>営業利益</b> Operating income	3,000	2.9	2,444	2.3	556	81.5
経常利益 Ordinary income	3,200	3.1	3,212	3.0	12	100.4
当期純利益 Net income	1,600	1.6	1,689	1.6	89	105.6
EPS(円) (Yen)	125.38		132.57		7.19	105.7
<b>設備投資額</b> Capital expenditure	2,380		1,992		388	83.7
<b>減価償却費</b> Depreciation and amortization	678		696		18	102.7

#### 海外子会社の決算上の為替換算差額を営業外収益で計上のため、実質的業績は経常利益が示す

Since currency conversion adjustments for overseas subsidiaries are posted as non-operating income on the settlement of accounts sheet, the ordinary income figures here indicate true results

#### 2006年3月期業績(対前期)

**Business Results for March 2006 (vs. Results for March '05)** 



	<b>05年3</b> Mar		<b>06年3月期</b> Mar '06		<b>対前期</b> Compared with the previous period	
(単位:百万円、%) (Million yen, %)	金額 Amount	売上比 Ratio to sales	金額 Amount	<b>売上比</b> Ratio to sales	增減額 Increase/Decrease	<b>比率</b> Change
売上高 Net Sales	98,622	-	107,952	-	9,329	109.5
<b>売上総利益</b> Gross profit	23,073	23.4	23,356	21.6	282	101.2
<b>販売管理費</b> SG&A	20,332	20.6	20,911	19.4	579	102.9
<b>営業利益</b> Operating income	2,741	2.8	2,444	2.3	297	89.2
経常利益 Ordinary income	2,878	2.9	3,212	3.0	334	111.6
当期純利益 Net income	1,435	1.5	1,689	1.6	253	117.7
EPS(円) (Yen)	110.62		132.57		21.95	119.8
<b>設備投資額</b> Capital expenditure	819		1,992		1,172	243.1
<b>減価償却費</b> Depreciation and amortization	634		696		62	109.9

#### 経常利益・当期純利益とも過去最高益を更新(当期純利益は4期連続で最高益を更新)

Both ordinary income and net income were at their highest-ever levels (net income has maintained this record for four successive years)

#### 販売管理費の内訳

**Breakdown of SG&A Expenses** 



	<b>05年3月期</b> Mar '05		<b>06年3月期</b> Mar '06		<b>対前期</b> Compared with the previous period	
( <b>単位:百万円、%)</b> (Million yen, %)	金額 Amount	<b>売総比</b> Ratio to gross profit	金額 Amount	<b>売総比</b> Ratio to gross profit	增減額 Increase/Decrease	<b>比率</b> Change
<b>売上総利益</b> Gross profit	23,073	-	23,356	-	282	101.2
<b>人件費</b> Personal expenses	8,063	34.9	8,228	35.2	164	102.0
<b>賃借料</b> Rent expenses	4,532	19.6	4,689	20.1	156	103.5
荷造運送費 Packing and transportation expenses	1,075	4.7	1,048	4.5	26	97.5
その他 Other expenses	6,660	28.9	6,945	29.7	284	104.3
販売管理費計 SG&A	20,332	88.1	20,911	89.5	579	102.9
<b>営業利益</b> Operating income	2,741	11.9	2,444	10.5	297	89.2

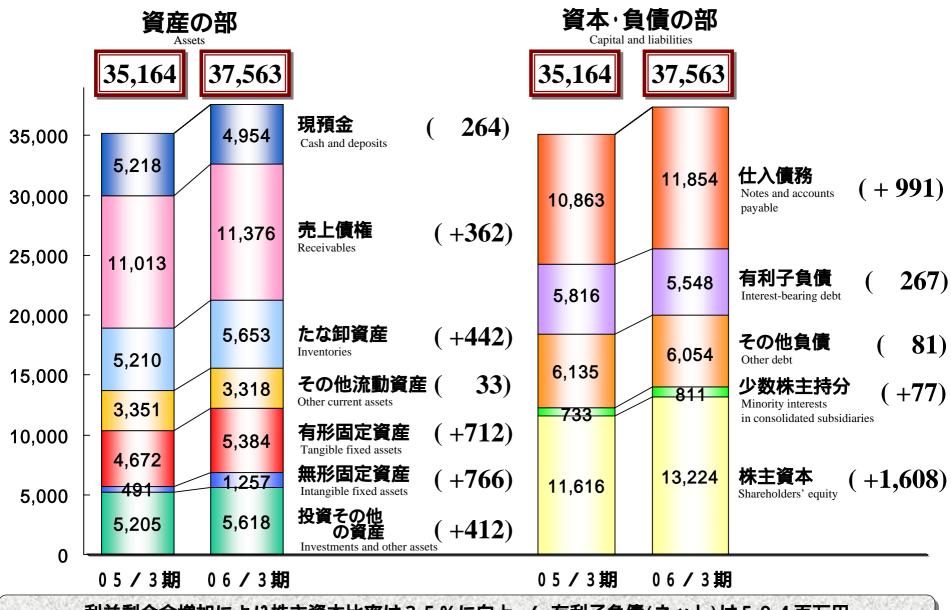
#### 前期に対し579百万円(3%)の増加となるが、期初予想よりも289百万円低い水準に抑制

Although SG&A expenses rose 579 million yen (3%), they were restrained by 289 million yen compared to the initial projections



(単位:百万円 ¥ million





#### 利益剰余金増加により株主資本比率は35%に向上 / 有利子負債(ネット)は594百万円 Shareholders' equity ratio rose to 35% as a result of an increase in retained earnings / Net interest-bearing debt amounted to 594 million year



# セグメント別の概況

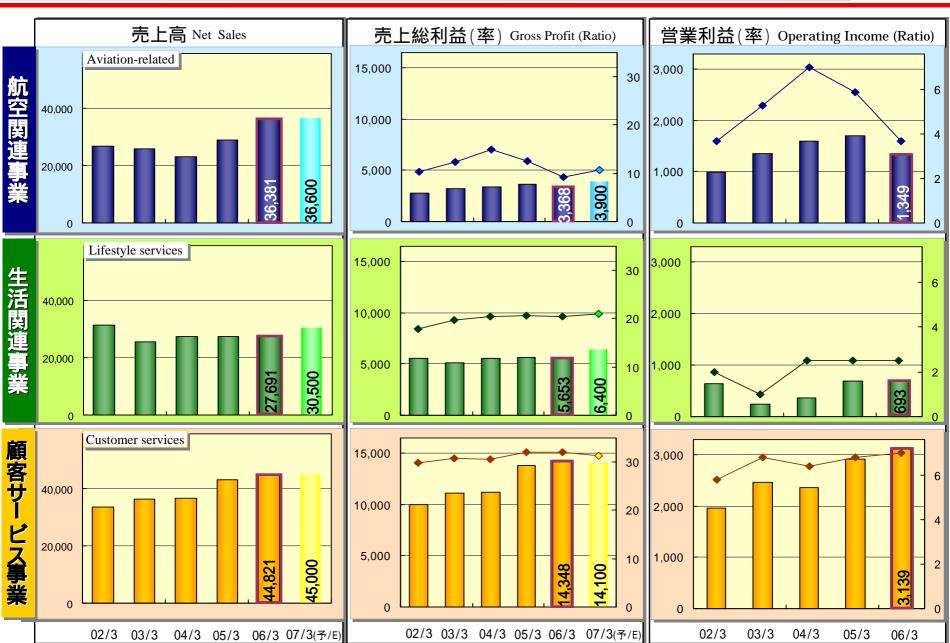
Performance per Operating Segment

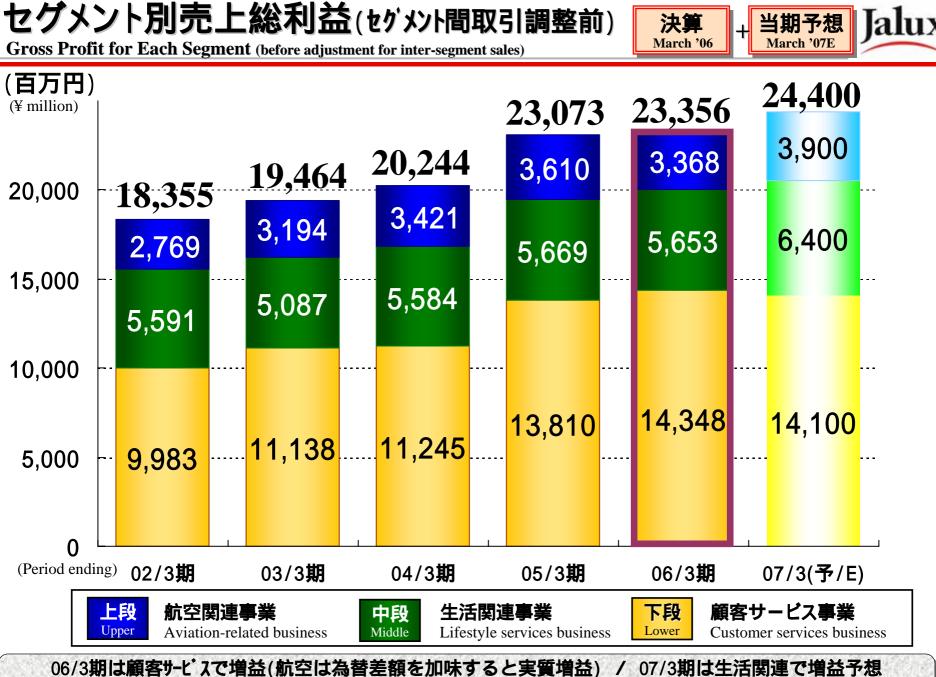
#### セグメント別業績の推移および計画

**Performance Trends and Projections by Operating Segment** 

(単位:百万円 ¥ million)







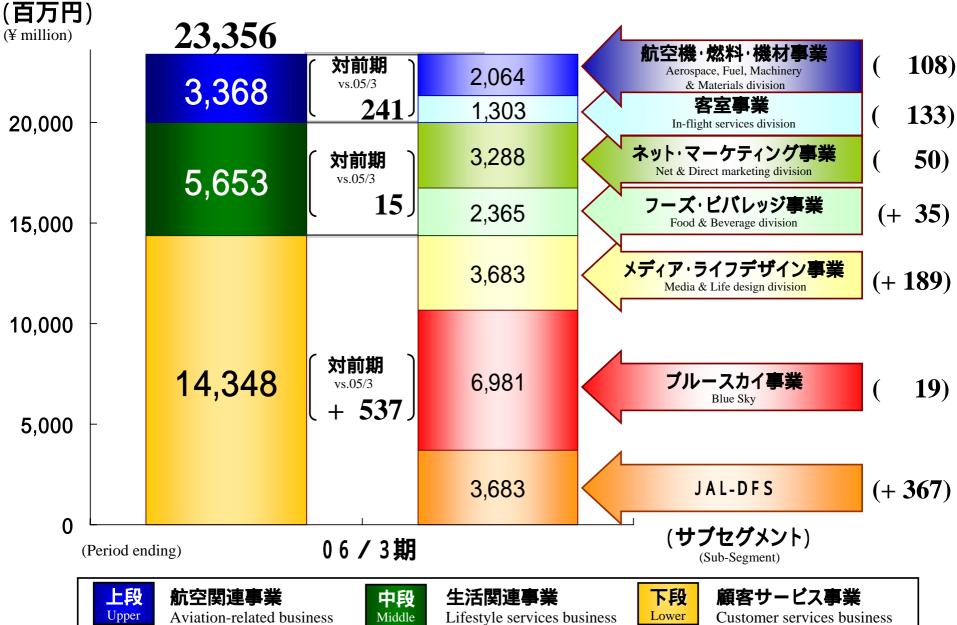
決算

March '06 posted increased profits from "customer services" ("Aviation-related" achieving a real profit increase after taking into account currency conversion) / March '07 period predicts increased profits from "Lifestyle services"

#### サブセグメント別 売上総利益

**Gross Profit for Each Sub-Segment** 

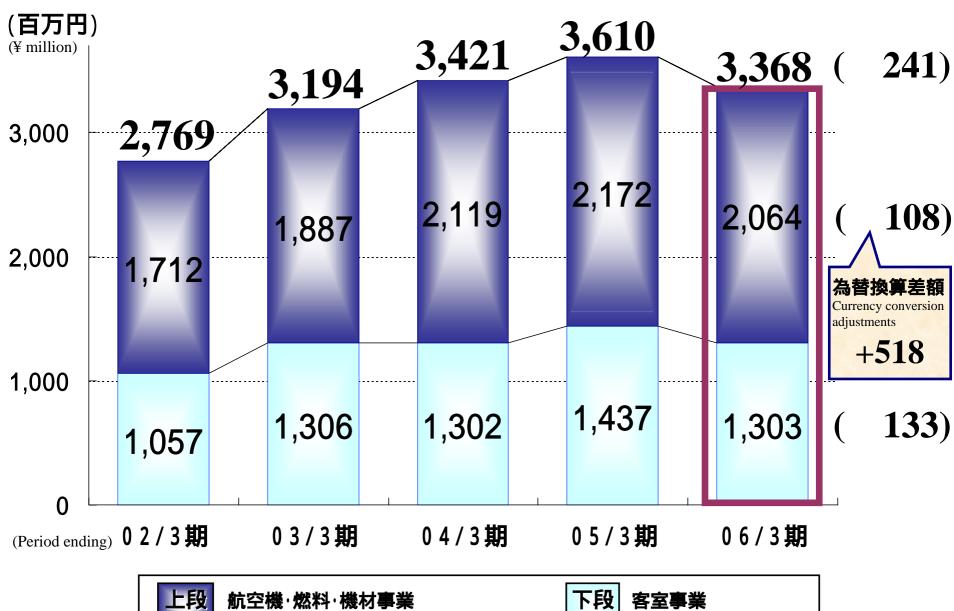




#### 航空関連事業の売上総利益(セグメント間取引調整前)

Gross Profit for Aviation-Related Business (before adjustment for inter-segment sales)





Lower

In-flight services division

Aerospace, Fuel, Machinery & Materials division

#### 航空関連事業の売上総利益

**Gross Profit Factors in the Aviation-Related Business** 

決算 March '06 H 当期予想 March '07E Jalux

07/3期(予)

Mar '07 (E)

部品販売で、引き

続き、保管・供給ビ

ジネスの順調な推

Steady component sales predicted from sustained steady business in storage and supply system.

需要回復および商

品企画力の向上等

により増益を予想

Profit rise predicted from enhanced demand recovery and product planning

ability.

移を予想

/ 06/3期 Mar '06

航空機部品販売は、2004年6月より新たに開始した、 エンジン部品の保管・供給システムの順調な運営

により増益 Components: Profits rose from steady operation of parts storage and supply system launched in June 2004.

・中古機販売は、航空機およびエンジンの好調な販売により大幅増

Used aircraft: Profits rose sharply due to strong sales of aircraft and engines.

・繊維用品(制服等)は調達・クリーニング業務の堅調な推移と一般企業向け制服の受注等により若干の増益 Textile supplies (including uniforms): Profits inched upward due to rising orders for uniforms from general

・客室用品調達、機内販売品(国際線免税品)は、いずれも需要が伸び悩み減益

Cabin service supplies procurement and in-flight sales products (duty-free products on international air routes): Demand failed to grow and profits fell in both areas.

| 05/3期 | 06/3期 | 前期比 241(93%) | 07/3E | 前期比 y-0-y | 3,610 | 3,368 | 予想比 101(97%) | 3,900 +531(116%)

In-flight services division

companies.

Aerospace, Fuel, Machinery

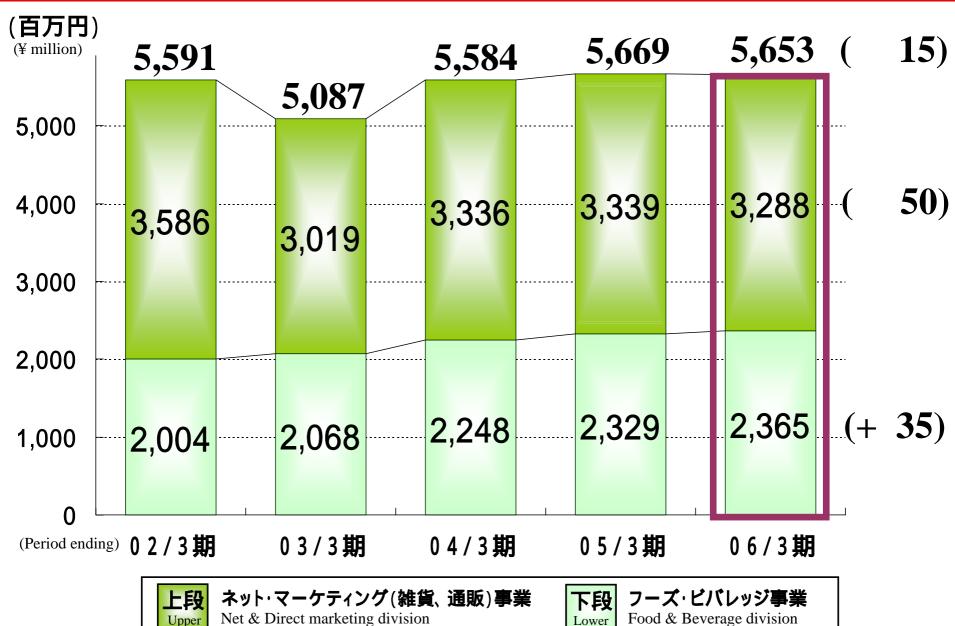
& Materials division

vision / (百

#### 生活関連事業の売上総利益(セグメント間取引調整前)

Gross Profit for Lifestyle Services Business (before adjustment for inter-segment sales)





#### 生活関連事業の売上総利益

**Gross Profit Factors in the Lifestyle Services Business** 

当期予想 March '07E March '06

益を予想

07/3期(予)

Mar '07 (E)

通信販売は顧客基盤・

商品拡充等により増

Profits from DM sales predicted to

grow from factors such as customer

『中国大紀行』DVD

販売も増益を予想

Profit increase also predicted from

加工販売等による

付加価値の向上お

よび商品拡充等に

Profits predicted to rise from enhanced

value-adding (from processed sales

etc.), product expansion, and other

factors.

よる増益を予想

"The Great China" DVD sales.

base and product expansion

#### 06/3期 Mar '06

通信販売は、機内カタログ「JAL SHOP」が伸び悩むが、 D Mカタログ「JAL World Shopping Club」、食品カタログ 「グルメ・ファーストクラス」は順調に推移

DM Catalog and "Gourmet First Class" foodstuff catalog. 雑貨卸販売は、電報台紙の卸販売において減益

- Wholesale general merchandize: Profits fell from wholesale telegram paper.
- ・その他、「中国大紀行」(DVDソフト)の販売を2005年6月に開 始し、増益に寄与

Mail order: Sluggish sales from JAL Shop in-flight catalog, but strong sales from "JAL World Shopping Club"

Miscellaneous: "The Great China": Travelog DVD launched in June 2005 and contributed to profits.

・農水産物は、冷凍水産物(サーモン、サバ等)や青果物の輸 入(加工)販売等で増益

Agricultural and marine products: Profits rose from processed import sales of frozen marine products such as salmon & mackerel and fruit & vegetables.

・加工食品は、「デスカイシリーズ」の販売等で増益 (2005年6月に「みそ汁ですかい」、12月に「おかゆですか い」「雑炊ですかい」を新発売)

Processed foods: Profits rose from sales of the "de Sky" series and other products. "Misoshiru de Sky" (miso soup) launched in June 2005, and "Okayu de Sky" (rice porridge) and "Zosui de Sky," (miso-seasoned rice porridge) launched in December 2005.

前期比 15 (100% 05/3期 06/3期 前期比 予想比 90% 5,669 5,653 +746(113%) **Diff of Forecast** 

Food & Beverage division

Net & Direct marketing div

ケティング

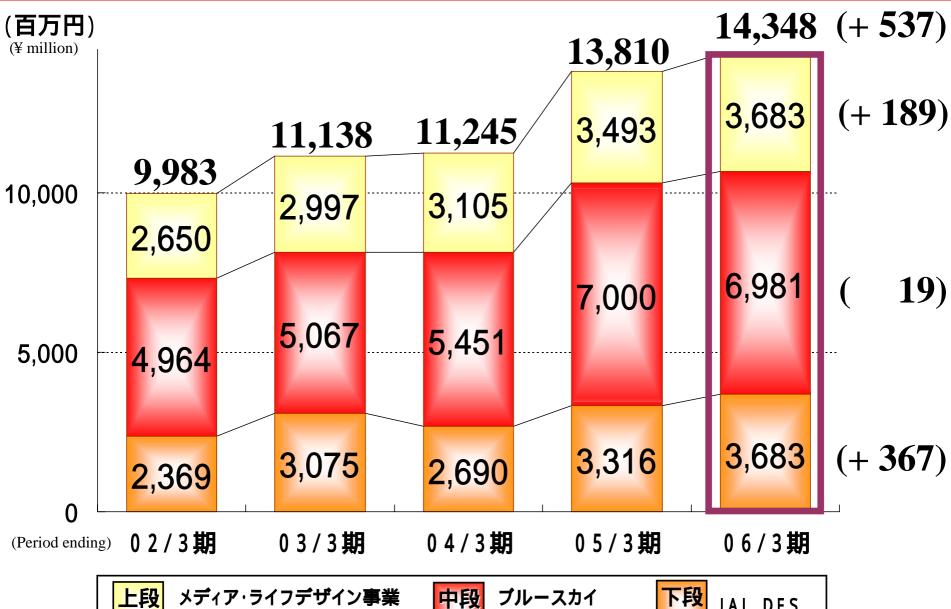
#### 顧客サービス事業の売上総利益(セグメント間取引調整前)

Gross Profit for Customer Services Business (before adjustment for inter-segment sales)

Media & Life design division



JAL DFS



Blue Sky

Middle

#### 客サービス事業の売上総利益

**Gross Profit Factors in the Customer Services Business** 

当期予想 March '07E March '06

増益を予想

#### 06/3期

Mar '06

07/3期(予) Mar '07 (E)

保険はWEB、マル活用や

Insurance profits predicted to rise due to web and mileage activity as well as

・ハ゛ケーションオーナーシップ゜システム

は供給ラインナップ拡充に

expansion of the Vacation Ownership

千歳、羽田等における

Profits predicted to rise from increased

増収と効率化により

yield and efficiency at Chitose and

・成田のターミナル再

編による減益を予想

Profits predicted to fall from

restructuring at Narita terminal

demand for travel insurance.

より増益を予想 Profits predicted to rise from

System lineup

増益を予想

Haneda.

旅行保険需要による

保険・FP事業は、海外旅行保険オンライン契約や情報漏洩保

険の取扱い拡大などにより増益 Insurance agency and FP: Profits rose from expanded online contracting of overseas travel insurance and handling of information disclosure insurance.

不動産事業は、サブリース事業や施設管理業務拡充により増益 Real estate: Profits rose from expansion of subleasing and facilities management.

・その他「JALバケーション・オーナーシップ・システム」の販売サポートが増 益に寄与(ハワイの物件が好調に推移。2005年12月から新たにプーケット物件の

取扱いを開始。) Also, sales support for the "JAL Vacation Ownership System" contributed to profits (Hawaiian properties performed well, and Phuket properties were launched from December 2005).

羽田はターミナル再編(2004年12月)の影響により減益とな るが、成田、関西、福岡、沖縄などの増益寄与により、概ね前 期水準 Profits fell at Haneda Airport due to terminal restructuring in December 2004, but they

・ブランド専門店「モンブラン」のオープン(2004年12月)や、 「ブルガリ」店のリニューアルオープン(2004年11月 移転増

generally maintained the year-before level thanks to contributions from Narita, Kansai, Fukuoka, Okinawa and

床)などにより増益 Profits rose from the opening of the Montblanc branded shop in December 2004 and the reopening of the

Bylgari shop following floor relocation and area expansion in November 2004. 05/3期 06/3期 前期比 + 5 3 7 ( 計

07/3E 前期比 y-0-y 248 (98%)

13,810 14,348

other airports where profits rose.

予想比 99%) **Diff of Forecast** 

#### 2007年3月期業績予想

Outlook for Year Ending March '07



	<b>06年3</b> March		<b>07年3月期(予)</b> March '07(E)			
( <b>単位:百万円、%)</b> (Million yen, %)	金額 Amount	売上比 Ratio to sales	金額 Amount	<b>売上比</b> Ratio to sales	增減額 Increase/Decrease	<b>比率</b> Change
売上高 Net Sales	107,952	-	111,000	-	3,047	102.8
売上総利益 Gross profit	23,356	21.6	24,400	22.0	1,043	104.5
<b>販売管理費</b> SG&A	20,911	19.4	21,300	19.2	388	101.9
<b>営業利益</b> Operating income	2,444	2.3	3,100	2.8	655	126.8
経常利益 Ordinary income	3,212	3.0	3,400	3.1	187	105.8
当期純利益 Net income	1,689	1.6	1,700	1.5	10	100.6
EPS(円) (Yen)	132.57		133.22		0.65	100.5
<b>設備投資額</b> Capital expenditure	1,992		1,600		392	80.3
<b>減価償却費</b> Depreciation and amortization	696		990		294	142.2

#### 生活関連事業の増益などにより増収増益を予想(各利益とも過去最高益を更新の予想)

Increased revenue and profits predicted due to profit rise from lifestyle services business (record-high profits predicted for each)



# 中期経営計画(2007年3月期~2009年3月期)

Mid-term Management Plan

#### 中期計画数值

**Mid-term Plan Figures** 

中期	Jalux
Mid-term	

(百万円) (Million yen)	2004年 3 <b>月期実績</b> March '04	<b>2006年</b> <b>3月期実績</b> March '06	<b>2007年</b> <b>3月期予想</b> March '07 E	<b>2009年</b> <b>3月期計画</b> March '09 E	<b>平均成長率</b> (04/3 09/3) CAGR
<b>売上高</b> Net sales	86,089	107,952	111,000	125,000	7.7%
<b>売上総利益</b> Gross profit	20,244	23,356	24,400	27,000	5.9%
<b>営業利益</b> Operating income	2,081	2,444	3,100	4,800	18.2%
<b>経常利益</b> Ordinary income	1,914	3,212	3,400	5,000	21.2%
<b>経常利益率</b> Ratio of ordinary income to sales	2.2%	3.0%	3.1%	4.0%	-
<b>当期純利益</b> Net income	1,085	1,689	1,700	2,700	20.0%
ROE (株主資本利益率)	11.0%	13.6%	12.4%	16.0%	-
ROA (総資産純利益率)	3.2%	4.6%	4.3%	5.5%	-
E P S (yen) (1株当り純利益)	86.21円	132.57円	133.22円	210.00円	-

#### 中期コンセプトと取り組み

**Mid-term Plan Concepts and Measures** 







Customer-focused

株 主 Shareholders 株主重視

Shareholder-focused



社会 Community C S R の重視 CSR-focused



良質な商品・サービスの提供

Provide quality products and services

長期安定的な利益成長力の育成

Cultivate long-term, stable profit growth

グループ外ビジネスの拡大

Expand business outside group

顧客基盤の拡大

Expand customer base

~人に、社会に、もっと豊かな輝きを~

~ Lighting the Way to a Brighter Future ~

「生活提案事業」の強化・拡充

Strengthening and expanding lifestyle creation business

団塊・シニアマーケットへの取り組み

Pursuing baby-boomer/senior markets

#### ターゲット層の意識と対象

**Mentality and Goals of Target Layers** 



#### 団塊・シニア世代のキーワード

Baby-boomer/Senior Generation Keywords

充実した時間

Ample time

スローライフ

Slow life

意

識

Mentality

精神的豊かさ

Spiritual richness

知的探究心

Intellectual inquisitiveness

クオリティ重視・本物志向

Emphasis on quality and the "real thing"

健康・アンチエイジング

Health and anti-aging

老後への関心

Concern for old age

旅行

Travel

レジャー

Leisure

エンターテイメント

Entertainment

グルメ

Gourmet

住まい

Living

対

象

Goals

#### JALUXの優位性と競争力の強化

**Strengthening JALUX Excellence and Competitive Power** 



JALグループの 顧客基盤

Customer base

Jalux

ブランドカ

Brand power

品質競争力

Quality competitiveness

信頼感

Sense of trust

リソースの拡充

Expand resources

商品開発力の強化

Strengthen product development power

チャネルの整備

Improve channels

一般消費者向け「生活提案事業」競争力の強化

Strengthen the competitiveness of lifestyle creation business for general consumers

#### 強化・拡充ビジネス

**Strengthening and Expanding Businesses** 



#### 空港店舗事業

Airport shops

全国25空港で「BLUE SKY」 95店舗(国内線店舗が約8割)、 成田空港で「JAL-DFS」4店舗(国際線

**免税店)を展開** 2006年4月現在

95 Blue Sky shops operated in 25 airports (around 80% for domestic passengers).

4 JAL-DFS duty-free shops established at Narita Airport.

・2006年2月に神戸空港に新規出店、同4月に 成田空港に1店舗増設(BLUE SKY)

A new shop opened at Kobe Airport in February 2006, and one more Blue Sky shop established at Narita Airport in April

·2006年4月に北海道エアサービスからの営業 譲り受けにより、新千歳空港に5店舗増設 (BLUE SKY) Five Blue Sky shops established at New Chitose

Airport after transfer of business from Hokkaido Air Service in April 2006

#### JALハ'ケーション・オーナーシップシステム

JAL Vacation Ownership System

### リゾート物件の不動産所有権を週単位で販売するタイムシェア(共有)システムの

販売サポート Sales support for time share system selling real estate ownership rights in weekly units at resort properties

持分は正式に所有権登記され、提携リゾートの利用 も可能 Equity in formal ownership rights is registered and use of affiliated resorts is also possible

・ハワイリゾート物件(マリオット、ヒルトン)の販売サポートをJALグループ顧客等を対象として

Rilton) Sales support for Hawaiian resort properties (Marriott and Hilton) developed for JAL group customers and general consumers

・2005年12月からプーケット(タイ)、2006年 4月からラスペガスの物件の取り扱いを新たに 開始し、供給のラインナップを拡充

New properties undertaken at Phuket (Thailand) from December 2005 and Las Vegas from April 2006 to expand supply lineups

#### 外部環境

external environment

・定年退職者の増加等を背景とした、余暇・旅行・レジャーの充実志向

Expanding consumer needs for travel and leisure opportunities against a background of increasing number of retirees

- ・成田空港ターミナル再編(2006/6)
- ・休暇の長期化傾向
- ·資産分散化傾向

Narita Airport Terminal restructuring

Longer vacations

Asset-dispersal trends

**Strengthening and Expanding Businesses** 



#### 通信販売事業

Mail-order Sales

機内通販誌「JAL SHOP」、 DMカタログ「JAL World Shopping Club」、WEB「JALショッピング」などを 展開

Expanding "JAL Shop" in-flight catalog, "JAL World Shopping Club" DM catalog, and Web-based "JAL Shopping"

- ·ポイント制度等による顧客基盤の強化 Strengthen customer base with points system
- ·美容·健康商品の拡充 Expanding beauty and health products
- ·eコマース(モバイル通販等)の強化 Strengthening e-commerce (mobile DM etc.)
- ・食品をはじめとする品質管理の徹底 Thorough quality control of foods and other products
- ・販売管理費効率化による利益率向上 Enhancing profit ratios by increasing efficiency of SG&A expenses

#### 『中国大紀行』

Travelog "THE GREAT CHINA"

#### 中国の名勝・秘境をデジタルハイビジョン映像に収録した文化的価値の高い 紀行コンテンツ (DVD全10巻)

Travelogue with great cultural value recording China's scenic beauty and secluded regions through digital, high-resolution images (set of 10 DVDs)

- ・エバーグリーン、BS-i、千代田ビデオ社と制作委員会を設立し、2005年より、グループの流通チャネルを活用しDVDソフトの販売を
  - 開始 Established a production committee with Evergreen, BS-i, and Chiyoda Video. DVD software sales launched from 2005 using group distribution channels.
- ・引き続き、プロモーションの強化により販売 の拡大と増益を見込む Continuous sales and profits expansion projected from intensified promotions

#### 外部環境

External environmen

- ·本物志向·健康志向に伴う、高品質·高品位な商品・コンテンツに対する需要の拡大 Expanding demand for high-quality products and content together with preference for authenticity and health
- ・通販市場規模は緩やかなプラス成長

・北京オリンピックなど注目度の高まり

DM market keeps growing slowly

Growing attention on Beijing Olympics and other events



#### JALUXグッドタイムホーム

JALUX Good Time Home

## 高齢者の安心で快適な生活空間の創造を目的に創設した、ヒューマンサービスと品質重視の介護付有料老人ホーム

Fee-paying senior care facility established to create secure, comfortable living space and emphasize care and quality

- · 2 0 0 4年10月に調布にオープンし、現在、順調な稼動状況にて安定的に運営 Opened at Chofu(Tokyo) in October 2004, and currently operating well under stable management
- ·2006年中に、新たな施設のオープンを計画中 New facility planned for opening during 2006
- ·中長期的には、厚生分野における基幹事業への育成を計画 Cultivation of welfare field as mainstay business planned over the mid- to long-term

#### 外部環境

External environment

- ・6 5歳以上の高齢者人口比率(高齢化率)は、過去最高の水準 Over-65 population ratio at historical high in Japan
- ・今後も高齢化率は上昇を続け、2025年には30%程度と予想

Numbers of old people rising continuously, and predicted to reach 30% by 2025



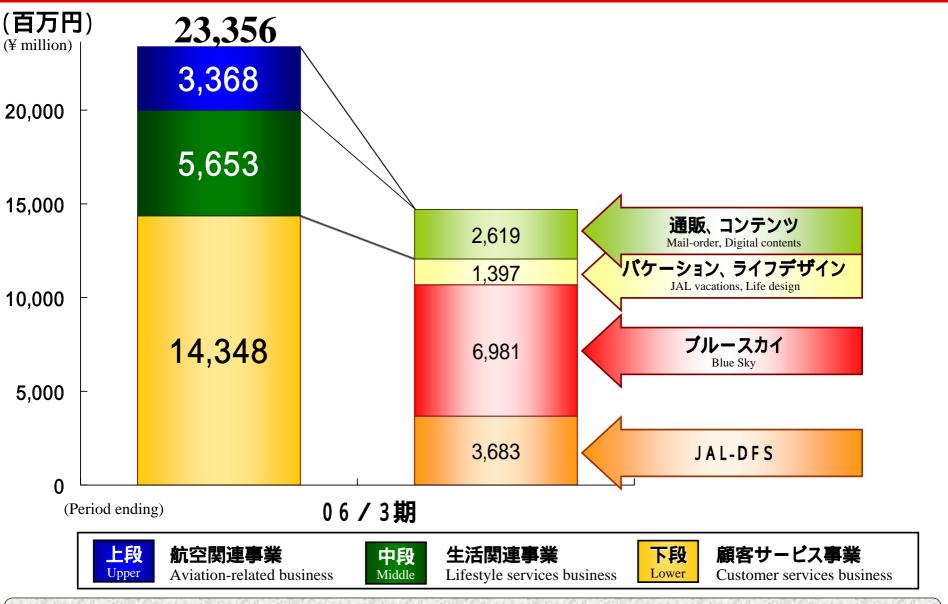




#### 強化・拡充ビジネスの売上総利益

**Gross Profit for Strengthening and Expanding Businesses** 





団塊・シニアマーケットの需要に対する感応度の高い、消費者向けビジネスのシェアは6割以上

Consumer-oriented business share with high sensitivity to baby boomer / senior market demand tops 60%

#### 中期投資対象分野

**Business Field for Investment** 



#### 既存事業

**Established Business** 

#### リテール事業

Retail

#### 顧客基盤拡大

Expand customer base

#### マーケティング強化

Strengthen marketing

(商品・プロモーション)

(products and promotion)

#### 新規事業 New Business

#### 環境事業

Environment

#### 公害対策

Antipollution measures

#### 緑化,防災

Tree planting, Disaster prevention

#### 空港環境

Airport environment

#### 文化事業

Culture

#### 映像コンテンツ

Movie content

#### 食文化・アート

Food culture and art

#### (海外展開)

(overseas development)

#### 厚生事業

Welfare

#### 介護

Care

#### レジャー

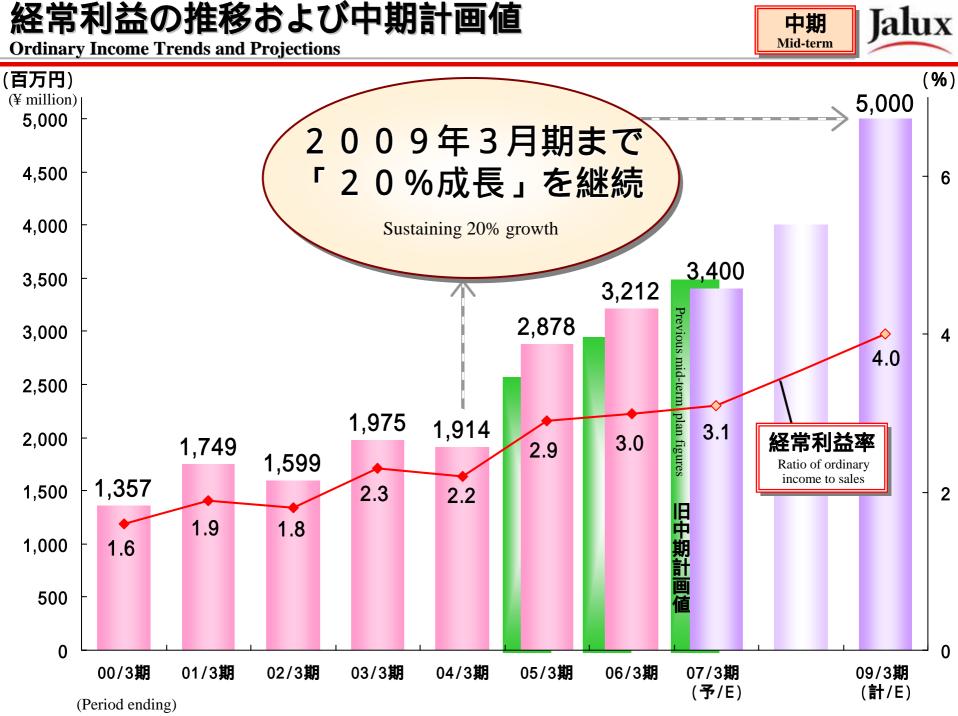
Leisure

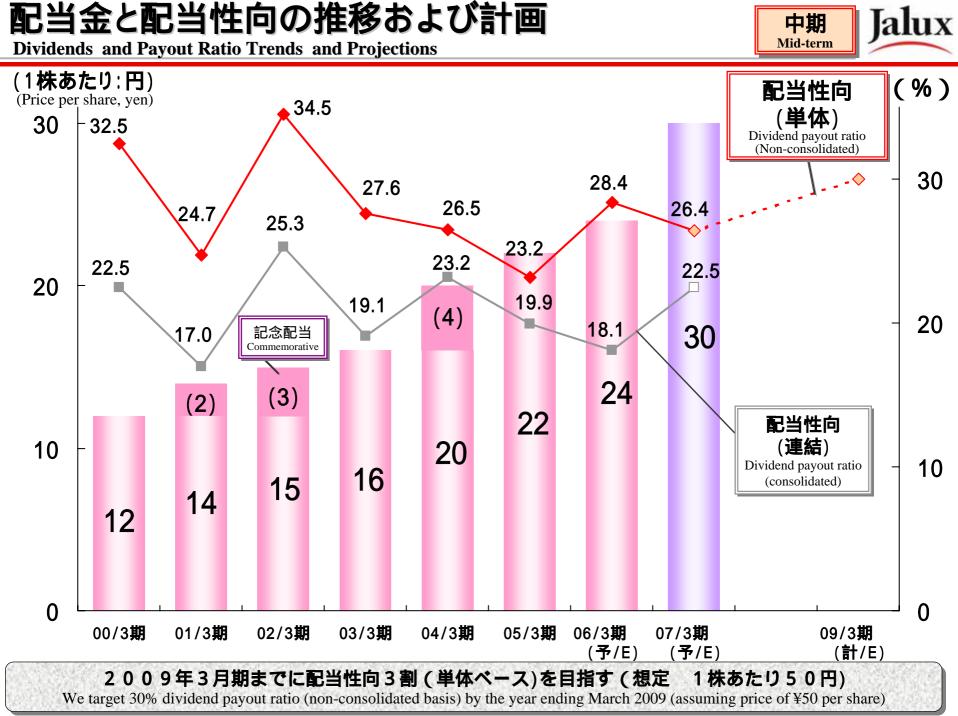
#### シニアマーケット

Senior market

#### M & Aを含む50億以上の投資

¥5 billion + investment (including M&A)







# 付錄資料

Appendix

#### 業績の推移および計画

**Consolidated Performance Trends and Projections** 



(単位:百万円 ¥ million )

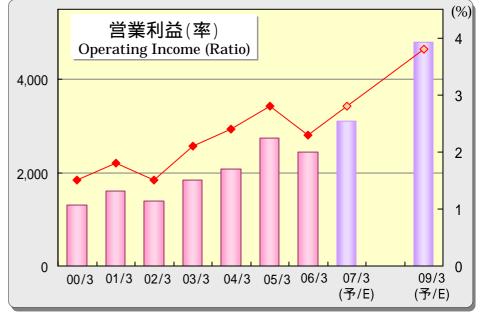
+

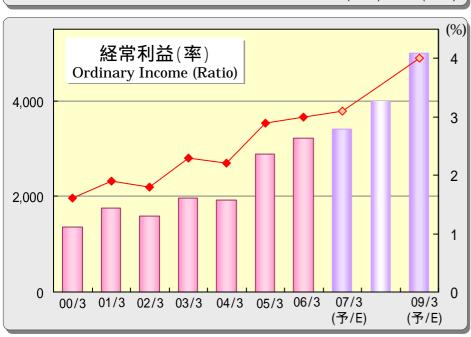
当期予想 March '07E

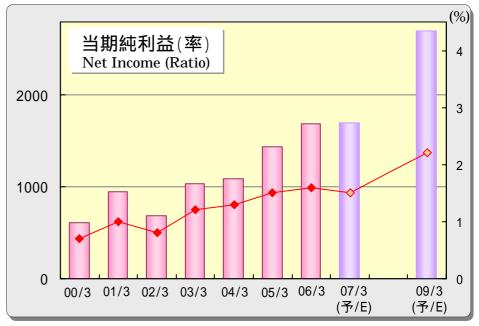


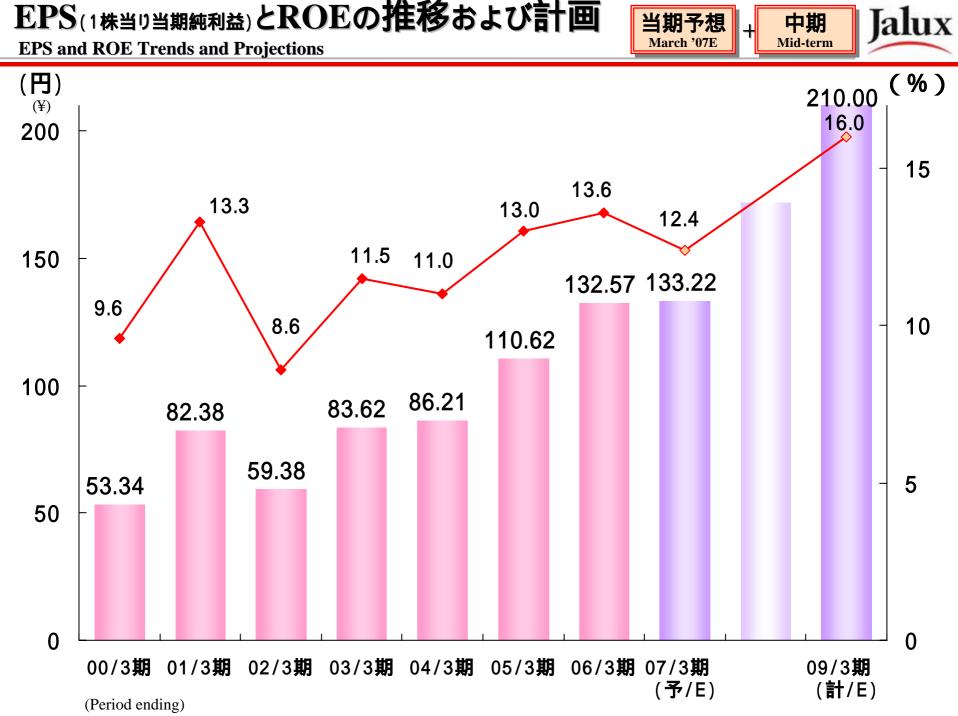












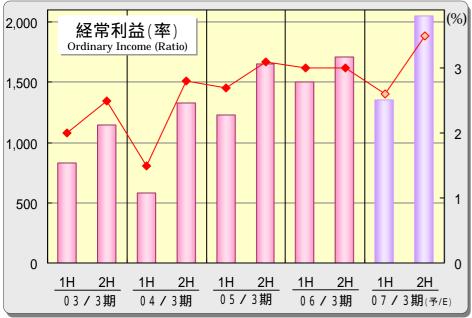
#### 半期業績の推移および計画

Semiannual consolidated Performance Trends and Projections (単位:百万円 ¥ million )











#### 2006年9月中間期業績予想(対前中間期)

Outlook for Interim of March 2007 (vs. Result for Interim of March 2006)



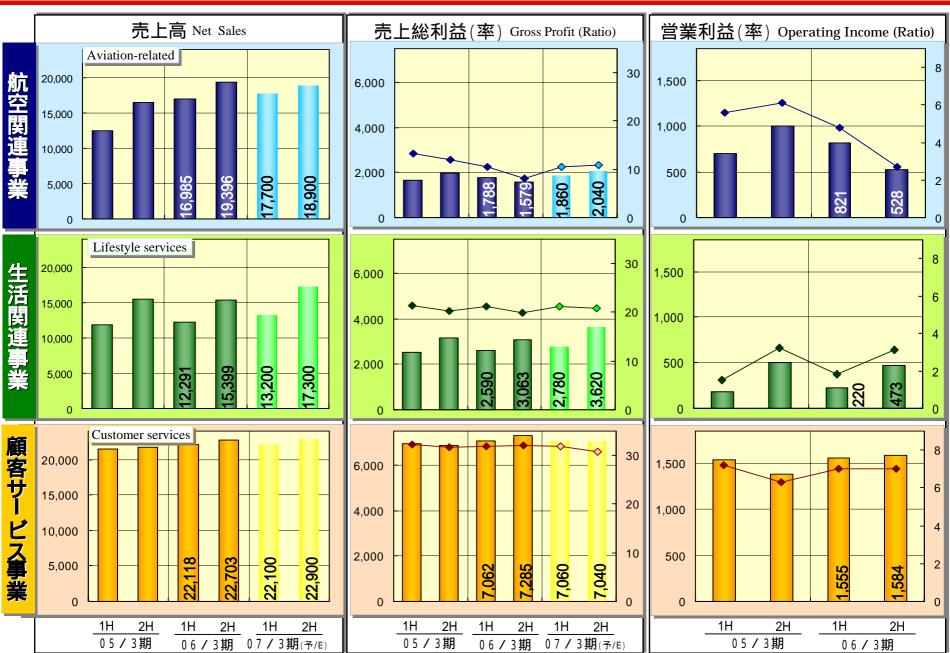
	<b>05年9月中間期</b> Interim		<b>06年9月中間期(予)</b> Interim (E)		<b>対前中間期</b> Compared with the previous period	
( <b>単位:百万円、%)</b> (Million yen, %)	金額 Amount	<b>売上比</b> Ratio to sales	金額 Amount	売上比 Ratio to sales	增減額 Increase/Decrease	<b>比率</b> Change
売上高 Net Sales	50,943	-	52,500	-	1,556	103.1
売上総利益 Gross profit	11,435	22.4	11,700	22.3	264	102.3
<b>販売管理費</b> SG&A	10,159	19.9	10,450	19.9	290	102.9
<b>営業利益</b> Operating income	1,276	2.5	1,250	2.4	26	98.0
経常利益 Ordinary income	1,504	3.0	1,350	2.6	154	89.7
中間純利益 Net income	827	1.6	600	1.1	227	72.5
EPS(円) (Yen)	65.26		47.01		18.25	72.0
<b>設備投資額</b> Capital expenditure	737		1,110		373	150.6

#### セグメント別業績の半期推移および計画

Semiannual Consolidated Performance by Operating Segment (#

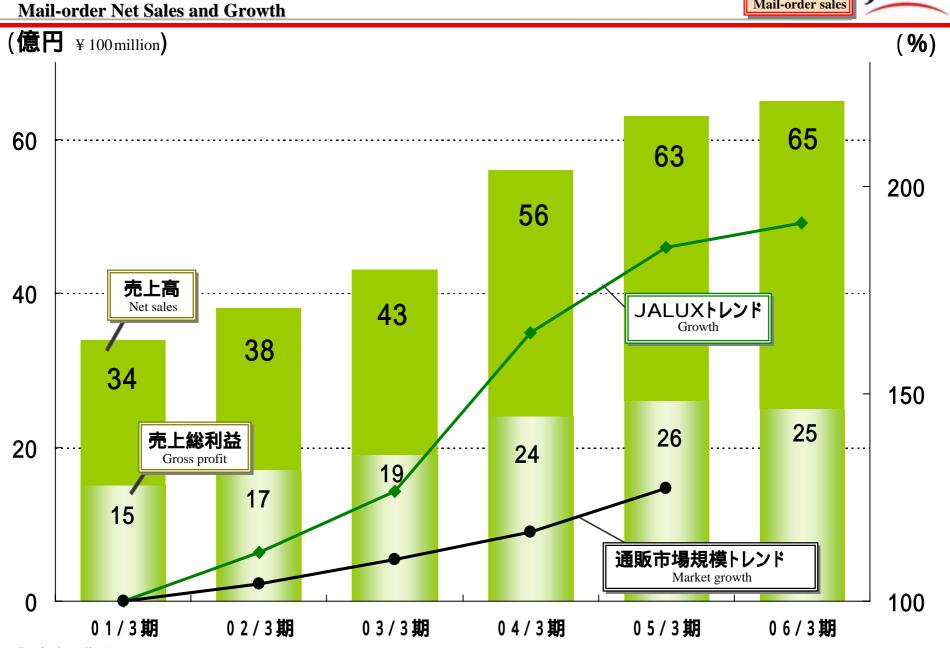
(単位:百万円 ¥ million)





### 通信販売 売上高およびトレンド (2001年3月期=100)

通販事業 Mail-order sales



(Period ending)

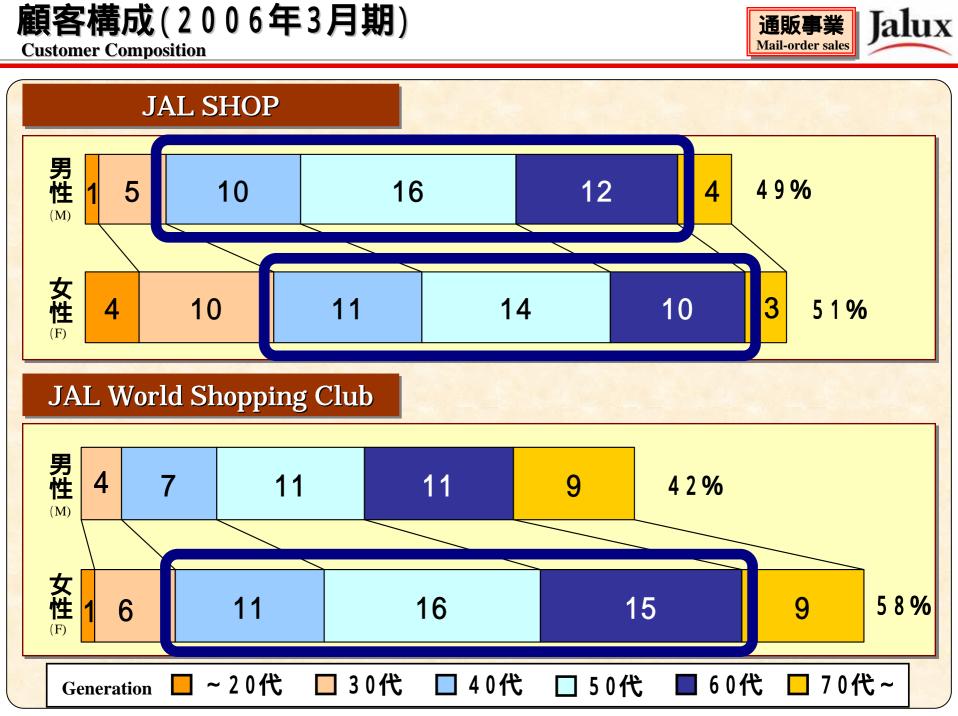
(社)日本通信販売協会 (JADMA)

## 媒体・チャネル別売上高

**Breakdown of Sales Channels** 

通販事業 Mail-order sales	Jalux
--------------------------	-------

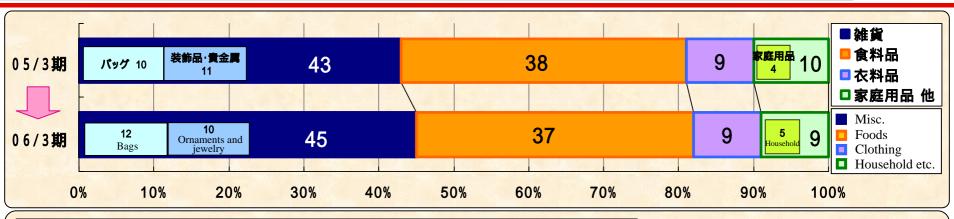
媒 体 Channel		売上高(百万円) Net Sales (Mil ¥)			受注単価(円) Order unit price(¥)	位置づけ
		05/3期	06/3期	前期比 Change	06/3期	
カタ	JAL SHOP	1,326	1,170	88%	17,400	[機内カタログ] [In-flight catalog] 主対象 = 航空旅客 Mainly targets air passengers (新規顧客開発) (attracting new customers)
ログ	JAL World Shopping Club	3,042	3,202	105%	14,400	[DMカタログ] [DM catalogs] 主対象 = 既存顧客 Mainly target established customers
Catalogs	内 ケ"ルメ・ ファーストクラス "Gourmet First-Class"	1,666	1,809	109%	11,800	(既存顧客活性化) (activating existing customers)
W E B	JAL Shopping	859	798	93%	13,500	[WEBモール] 主対象 = JAL顧客, 既存顧客 Mainly targets JAL and other established customers (新規顧客層開発・活性化) (cultivating and activating new customers)
	その他 Other	1,060	1,296	122%		JALカード会員誌通販等 JAL Card members magazine etc. 主対象 = JALゲルーブ顧客 外部顧客等 Mainly targets JAL group and external customers
	合計 Total (単価は平均) (average unit prices)	6,287	6,466	103%		



## 商品分類別売上構成

**Sales Composition by Product** 





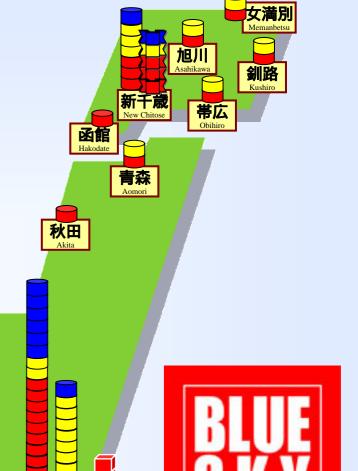


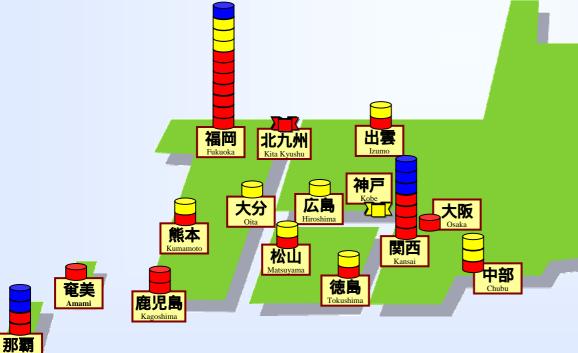
### 空港店舗網(2006年4月1日現在)

Network of Airport Shops (as of April 1, 2006)



(店舗数)	物販 Product sales		複合 Combined		飲食 Food&Drink		計 TIL
既存店舗 Established shops		45	0	28	0	14	87
合併新店舗(2004年1月) New shops from merger		(20)		(12)		(2)	(34)
新規店舗(2005年4月~) New shops		4		3		1	8
BLUE SKY 合計 Total		49		31		15	95
JAL-DFS		4		-		-	4



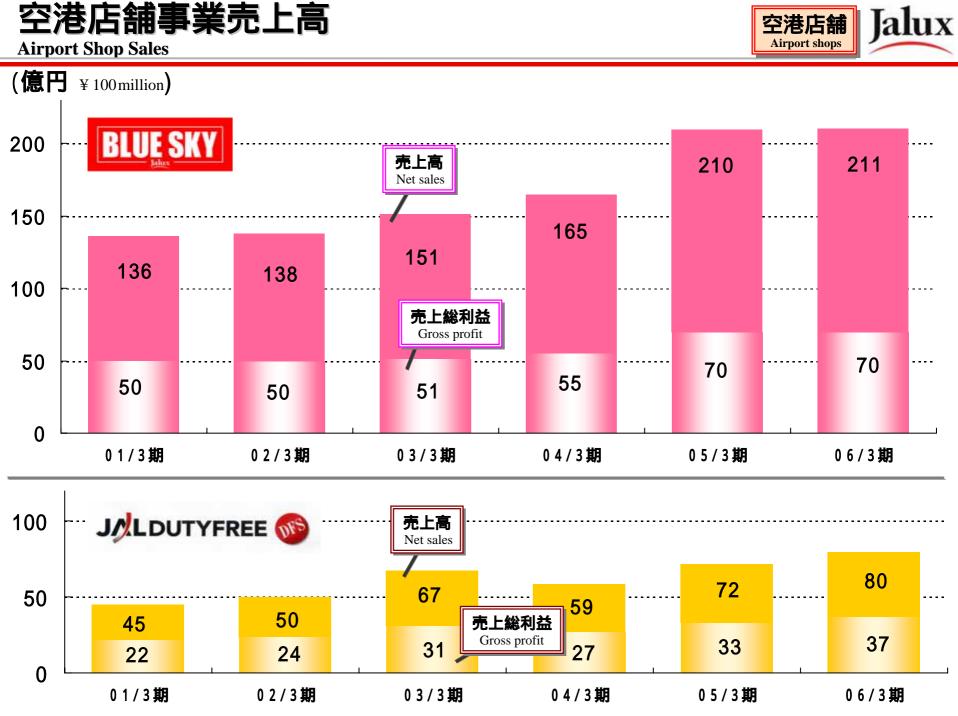




Jalux

羽田

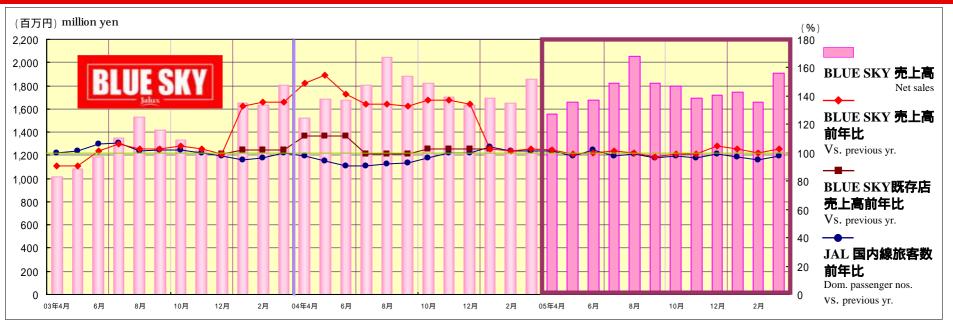
成田

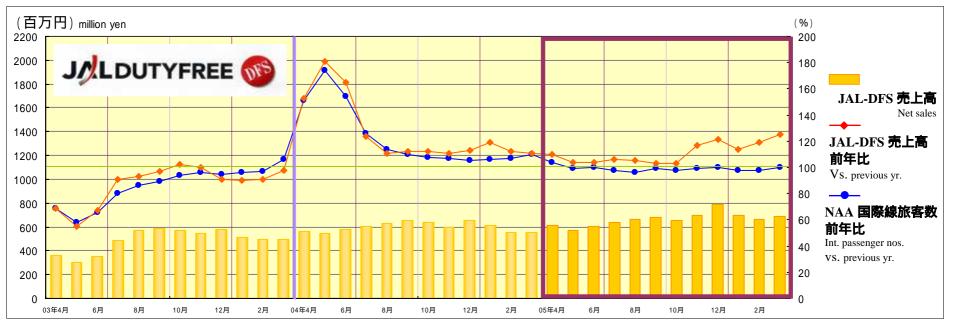


### 空港店舗事業月次売上高

**Airport Shop Sales (Monthly)** 







**Gift Certificates for Shareholders** 





JALUX通販カタログ「JAL World Shopping Club」 および空港店舗「BLUE SKY」で 1枚1,000円の商品券としてご利用いただけます

株主優待制度 Gift Certificates for Shareholders  Jalux							
枚数	(1枚:1	<b>券枚数</b> ,000円)	年間優待額	配当予想 (1株30円予想)	合計( + )	株式ご購入予算 (株価は日々変動しますのでご留意ください)	
	9月末	3月末		2007年6月		1株2,000円の場合	1株2,500円の場合
100株 ~	2枚	2枚	<b>4,000</b> <sub>円</sub>	3,000円	<b>7,000</b> <sub>円</sub>	20 万円	25 万円

枚数	(11111111111111111111111111111111111111	,כןטטט	年間優待額	(1株30円予想)	合計( + )	(株価は日々変動しますのでご留意ください)		
	9月末	3月末		2007年6月		1株2,000円の場合	1株2,500円の場合	
100株 ~	2枚	2枚	<b>4,000</b> <sub>円</sub>	3,000 円	<b>7,000</b> <sub>円</sub>	20 万円	25 万円	
500株~	4枚	4枚	8,000円	15,000 円	<b>23,000</b> <sub>円</sub>	100 万円	125 万円	
2,000株~	7枚	7枚	14,000円	60,000円	<b>74,000</b> <sub>円</sub>	400 万円	500 万円	
4,000株~	10枚	10枚	20,000円	120,000円	140,000 <sub>円</sub>	800 万円	1,000万円	
6,000株~	12枚	12枚	24,000円	180,000円	<b>204,000</b> <sub>円</sub>	1,200 万円	1,500万円	
10,000株~	14枚	14枚	<b>28,000</b> <sub>円</sub>	<b>300,000</b> 円	328,000 <sub>円</sub>	2,000万円	2,500万円	

### JALUX(ジャルックス)要旨 (東証1部 = 2729)

JALUX Overview (TSE 1st :2729)



特 Features JALグループの商社。「生活提案企業」。(2002年2月に上場)

JAL group companies; Lifestyle Creation Companies (listed Feb. 2002)

- 航空の専門ナレッジ, JALグループ顧客基盤, ブランド力が強み。
   Specialized aviation knowledge, JAL group customer base, and strong brand recognition.
- 航空旅客数の影響を受ける事業の売上高は全体の4割程度(国際2,国内2)。
  Net sales of businesses affected by passenger numbers are around 40% of total (international and domestic accounting for 20% each).
- JALグループへの売上高は全体の3割程度(上記4割と一部重複)。
  Net sales to the JAL group are around 30% of the whole (partial duplication of 40% figure above).

事業

事業は「航空」「生活関連(通販, 食品)」「顧客サービス(店舗, 保険)」。

Line of business: Aviation, lifestyle services, (mail-order sales and foodstuffs), and customer services (shops and insurance agency).

○売上高シェアは、3:3:4。営業利益シェアは、3:1:6。

The net sale ratios for the above are 3:3:4 & the operating income ratios are 3:1:6.

「生活」の通販事業や新規事業(文化・映像コンテンツ)が今後の増益を牽引。50億の投資を計画中。

"Lifestyle" mail-order sales and new businesses (cultural and image content) will drive profit growth. Currently planning 5 billion yen investment.

業績

当期純利益は03/3期以降、4期連続で最高益を更新中。

From March '03, net income has posted record profits for the fourth successive period.

- 07/3期予想 = 売上1,110億,経常利益34億,当期純利益17億円。
  March '07 projection: Net sales of ¥111 billion, ordinary income of ¥3.4 billion, and net income of ¥1.7 billion.
- ○中期的には「20%成長」を目標とし、

09/3期までに経常利益50億円, 配当性向(単)3割を計画。

Aim at 20% med-term growth, with \(\frac{45}{5}\) billion ordinary income and 30% dividend payout ratio (unconsolidated) by the period ending March 2009.

# JALUX独自の強み

Strengthening the JALUX brand





#### 航空関連事業

Aviation-Related Business

航空機 部品 燃料 機械・資材

Aerospace, Fuel. Components Machinery & Materials

客室事業 客室用品 機内販売品

In-flight Services Cabin service supply In-flight Sales **Textile Supply** 

#### 生活関連事業

ネット・ マーケティング

Net & Direct Marketing General Merchandise Mail-order Sales

Lifestyle Services Business

フーズ・ ピパレッジ

Food & Beverage Food Wine

#### 顧客サービス事業

**Customer Services Business** 

メディア・ライフテ'サ'イン 保険 不動産 Media & Life Design Insurance Real Estate Printing

ブルースカイ (空港店舗 BLUE SKY (Airport Shops) **BLUE SKY** 

JAL-DFS (空港免税店) (Duty-free Shops)

JALDUTYFREE (



Specialist knowledge

・航空・空港関連の

特殊ノウハウとリソース

Specialist knowledge and resources related to aircraft and airports

・企画、マーケティング力

Planning and marketing power

### JALプランド

**Brand Value** 

・BtoCビジネスへの活用

Activating B2C business

·品質競争力

Quality competitiveness

· JAL SELECTION

「JAL World Shopping Club」

· 「JAL-DFS」

### 顧客基盤

**Customer Base** 

·JAL-JAS統合による拡大

Expansion through JAL-JAS integration

・約6000万人の航空旅客 (年間延べ旅客数)

60 million airline passengers/yr

·JALグループの顧客基盤

JAL group customer base

### 主な事業施策等(2002/02~)

**Principal Business Measures** 



2002年 2月 東京証券取引所市場第2部上場 4月 JALとの取引形態を「売買」から「業務受委託」方式に変更 Business transaction system with JAL changed from buying and selling to consulting and support 10月 JAL-JAS経営統合 2003年 3月 イラク戦争、SARSの発生 Outbreak of Iraq war and SARS 食品カタログ「グルメファーストクラス」新創刊 Issued "Gourmet First Class" food catalogue 8月 企業プランドロゴマークをリニューアル JALUX brand logo redesigned WEBモール「JALショッピング」リニューアルオープン 9月 Remodeled and opened Web mall as "JAL Shopping" 「PLAZA WIEN JALUX」(海外ギフトショップ)オープン Gift shop "Plaza Wien Jalux" opens 12月 空港店舗「BLUE SKY」既存店にてISO 9001取得 (株)JASトレーディングと合併 2004年 1月 Merged with JAS Trading 3月 東京証券取引所 市場第1部上場(銘柄指定) Transferred to TSE 1st section

# 主な事業施策等(2004/04~) Principal Business Measures

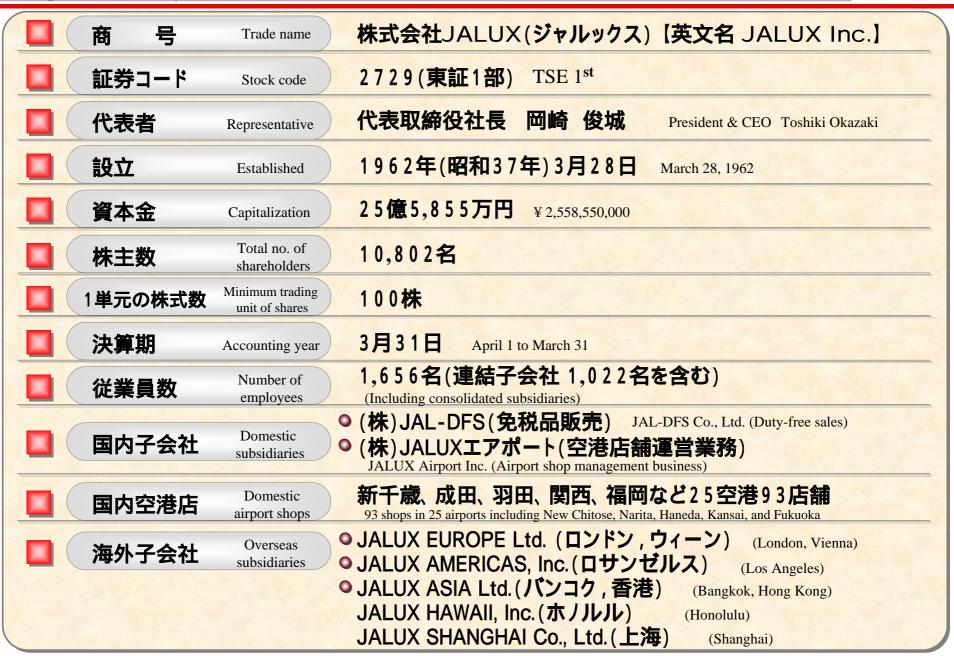


2004年 6月	JAL/ ケーション・オーナーシップ。システムの販売サポートを開始 Sales support launched for "JAL vacation ownership system"
10月	介護付有料老人ホーム「JALUXケット、タイムホーム・調布」をオープン Opened "JALUX Good Time Home, Chofu" for fee-paying care home management
11月	成田空港「JAL-DFS」ブルガリ店移転増床 At Narita Airport, "JAL-DFS" BVLGARI shop moved location and expanded floor space
	JAL保有株式の一部売出しを発表 Announces partial sale of JAL-owned shares
12月	羽田空港ターミル再編に伴い「BLUE SKY」3店舗を増設 Opened three new "Blue Sky" shops after Haneda Airport Terminal restructuring
	成田空港「JAL-DFS」モンプラン店オープン At Narita Airport, "JAL-DFS" MONTBLANC shop established
2005年 2月	中部国際空港に「BLUE SKY」3 店舗をオープン Three "Blue Sky" shops established at Chubu International Airport
11月	新会社「PAUL BASSETT JAPAN」に資本参加 Capital participation in new company "Paul Basset Japan"
12月	中国現地法人「JALUX SHANGHAI Co., Ltd.」を設立 JALUX Shanghai Co., Ltd. established as local Chinese subsidiary
2006年 2月	神戸空港に「BLUE SKY」1店舗をオープン One "Blue Sky" shop established at Kobe Airport
4月	新千歳空港に「BLUE SKY」5店舗を増設(営業権譲り受け) Five "Blue Sky" shops established at New Chitose Airport (after getting operating rights)

## 会社概要(2006年3月31日現在)

Corporate Summary (as of March 31, 2006)

◎ = 連結子会社

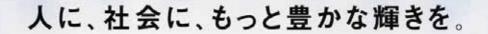


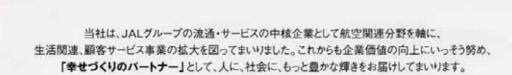
### **IRニュースメールサービス** News Mail Service (Currently available in Japanese only)



### JALUXのニュースリリースやIRサイトの更新などをeメールでお知らせいたします









○航空分野のビジネス・エキスパートとして、さらなるマーケットの拡大をめざします。(航空関連事業)航空機関達ノ航空機関基ノ航空機関品ノ航空機関科ノ機械・資材ノ客室用品ノ機内販売品ノ福祉用品

○満足度の高い商品とサービスで、心豊かな輝きのある生活をご提案します。

〈生活関連事業〉展水産物・加工食品・食品企画/ワイン・洋酒/o-ビジネス/雑貨・宝飾・通信販売 〈顧客サービス事業〉印刷メディア/保険/不動産・施設管理/空港店舗(BLUE SKY、JAL/DFS)/ライフデザイン 株式会社JALUX

〒140-8638 東京都品川区東品川2-4-11

証券コード: 2729 URL http://www.jalux.com

"Lighting the Way to a Brighter Future"

### 本資料についてのご注意

### **Cautionary Statement**

本資料はご参考資料であり、正確な決算数値等は当社決算短信 および有価証券報告書・半期報告書をご参照願います。

また、本資料に記載の、業績に関する見通しや計画等には、不確定要因を含んでおります。実際の業績等は、当社の事業を取り巻く経済情勢や社会環境、そして新たな経営計画の策定等、さまざまな要素により、異なる可能性があることをご承知おき願います。

Please refer to the Financial Information ("Kessan Tanshin", "Yukashoken Hokokusyo", etc.) for the precise figures on the account settlement. This document includes certain forward-looking statements about future performance. They are based on management assumptions and beliefs in light of information currently available, and involve risks and uncertainties. Actual results may differ materially from these forecasts.

TSE 1st: 2729 JALUX Inc. 企画部 IRチーム 03-5460-7233 ir@jalux.com